

## Press release

2017年7月4日

EFPIA Japan

# EFPIA Japan、患者団体支援プログラム PASE を設立 - 患者団体活動の発展に毎年 100 万円の助成金を拠出 -

EFPIA Japan（欧州製薬団体連合会、会長：オーレ・ムルスコウ・ベック）は、日本の患者団体活動のさらなる活性化と促進を目指し、本日、患者団体支援プログラム「PASE（Patient Advocacy Support by EFPIA Japan）」を設立したことをお知らせします。EFPIA Japan は、PASE の一環として、毎年 100 万円の助成金を拠出することで患者アドボカシー（患者の権利を擁護する活動）の発展に寄与する団体の活動を支援し、日本における「患者さん中心医療」のさらなる実現に向けて、より一層尽力していきます。

PASE は、患者団体の活動を強化し、日本の患者さんの声を医療現場に届けることを目指しています。今回の助成金は、日本における「患者さん中心医療」のさらなる実現に貢献する価値あるプロジェクトへの支援を目的としており、資金提供の対象は、日本人患者さんを対象とした活動を行い、かつ非営利団体に正式に登録されている社団法人組合、財団、NPO などの患者団体です。PASE への応募資格のある団体は助成金を用いて行う活動、目的、実行計画の概要を期日までに提出いただきます。採択された患者団体には、2017年11月1日に開催予定の EFPIA Day における授賞式に参加いただく予定です。PASE の助成金、選考基準、および応募方法の詳細（添付）は、EFPIA Japan ホームページに掲載されます。

URL: [http://www.efpia.jp/link/1706\\_Notifcation\\_EFPIA\\_PASE\\_JP.pdf](http://www.efpia.jp/link/1706_Notifcation_EFPIA_PASE_JP.pdf)

EFPIA Japan 会長のオーレ・ムルスコウ・ベックは次のように述べています。「EFPIA Japan の活動の原点は、患者さん中心医療の実現であり、すべての活動は患者さんの利益に資することを目的に行っています。日本における患者さんの治療をより良いものに発展させていくためには、患者さん一人ひとりが疾患負担や治療選択肢に関する理解を深め、患者さんの声が医療制度に反映されていく必要があります。こうした環境の実現に重要な役割を果たす患者団体と PASE が共存し、日本の医療環境の整備に貢献できることを願っています」

###

## 欧州製薬団体連合会 (EFPIA) Japan について

2002年4月に設立された EFPIA Japan には、日本で事業展開している欧州の研究開発志向の製薬企業 24 社が加盟しています。2015年の加盟各社の総売上高は、日本の製薬市場の売上の約 25%を占めています。EFPIA Japan の使命は、“革新的な医薬品・ワクチンの早期導入を通じて、日本の医療と患者さんに貢献する”ことです。EFPIA Japan は日本の医療向上に向けて政策決定者との対話を強化することを目指しています。

## 欧州製薬団体連合会 EFPIA (The European Federation of Pharmaceutical Industries and Associations) について

ベルギーの首都ブリュッセルに本部を置く EFPIA は、欧州で事業を展開する製薬業界の団体です。EFPIA に直接加盟する国の団体は 33 団体、主要な医薬品企業は 42 社ですが、EFPIA は世界中の人々のクオリティ・オブ・ライフを改善する新薬の開発・提供に専念する 1,900 社の声も代弁しています。

詳細は下記をご参照ください。

<http://efpia.jp/English/index-e.html> (EFPIA Japan)  
<http://www.efpia.eu> (EFPIA)

### お問い合わせ先：

岡崎 紀子、EFPIA Japan 広報委員会 委員長

〒100-0005 東京都千代田区丸の内 2-1-1

ノボ ノルディスク ファーマ株式会社

TEL: 03-6266-1700

Mail : [no@novonordisk.com](mailto:no@novonordisk.com)

尾張 哲哉、EFPIA Japan 広報委員会 副委員長

〒141-6017 東京都品川区大崎 2-1-1 ThinkPark Tower

ベーリンガーインゲルハイム ジャパン株式会社

TEL: 03-6417-2223

Mail : [tetsuya.owari@boehringer-ingenelheim.com](mailto:tetsuya.owari@boehringer-ingenelheim.com)

###